

Sumário

Apresentação.....	1
Prefácio.....	3
Introdução.....	7
1ª PARTE – PRESSUPOSTOS TEÓRICOS E FUNDAMENTOS POLÍTICO-INSTITUCIONAIS E JURÍDICOS	
Capítulo I – Contextualização e Relevância.....	23
1.1 Contrato internacional como instrumento de desenvolvimento econômico.....	28
1.2 Enquadramento teórico	30
1.3 Acordos de compensação: em busca de sentido	32
1.4 A caracterização das compensações como contrapartidas	36
Capítulo II – Política de Inovação Tecnológica como Escolha Pública.....	41
2.1 Breves considerações sobre a formulação de políticas públicas no Brasil	41
2.2 O panorama da inovação tecnológica no Brasil: novo marco legal da CT&I.....	44
2.3 As perspectivas e possibilidades do novo marco legal de CT&I.....	50
2.4 Os limites e os entraves do novo marco legal de CT&I: a questão dos vetos	58
Capítulo III – Inovação Tecnológica e Desenvolvimento Econômico: a Perspectiva da Tripla Hélice	63
3.1 Conceituação e sistematização.....	64
3.2 A relação entre desenvolvimento econômico e inovação tecnológica	66
3.3 O modelo da tripla hélice voltado à inovação	71
3.4 O papel do Estado na inovação tecnológica	74

Capítulo IV – Políticas Públicas de Inovação em Defesa	79
4.1 Considerações sobre inovação aplicada ao setor de defesa	82
4.2 Instrumentos político-normativos aplicáveis ao setor de defesa brasileiro	87
4.3 Setores e projetos estratégicos de defesa	97
4.4 Limitações e entraves do setor de defesa	102
4.5 Desafios e perspectivas para o setor de defesa	105
Capítulo V – Inovação Tecnológica e Contratos de Interesse da Defesa Nacional: Convergência de Políticas Públicas.....	109
5.1 A contratação pública como mecanismo de fomento à inovação na base industrial de defesa	110
5.2 Especificidades jurídico-procedimentais dos contratos de interesse da defesa nacional: a contratação de escopo tecnológico.....	115
5.3 O fundamento legal das compensações tecnológicas nas aquisições governamentais	124
2ª PARTE – INSTRUMENTALIDADE DOS INDICADORES E PROCEDIMENTALIZAÇÃO METODOLÓGICA	
Capítulo VI – A Instrumentalidade das Compensações	129
6.1 Aspectos gerais das medidas compensatórias	130
6.1.1 Fundamento das compensações.....	130
6.1.2 Possibilidades e limitações das compensações	134
6.1.3 Espécies, tipos e modalidades de compensações.....	143
6.2 Aspectos significativos das compensações tecnológicas	150
6.2.1 Tecnologia objeto de transferência	152
6.2.2 Fornecedor estrangeiro	157
6.2.3 Beneficiários	159
6.2.4 Treinamento e capacitação.....	162
6.2.5 Geração de empregos e renda	163
6.2.6 Infraestrutura	165

6.2.7 Propriedade intelectual.....	165
6.2.8 Gerenciamento de projetos.....	167
6.2.9 Aderência das compensações tecnológicas à política nacional de inovação e à política nacional de defesa	169
6.3 Exemplos de acordos de compensação no comércio internacional de produtos de defesa	170
Capítulo VII – A Procedimentalidade dos Contratos de Offset	177
7.1 Vetores de avaliação das propostas de alta tecnologia no âmbito da defesa.....	179
7.2 Avaliação de propostas de compensação tecnológica	181
7.2.1 Identificação de critérios significativos para avaliação das compensações tecnológicas	182
7.2.2 Identificação de subcritérios significativos para avaliação das compensações tecnológicas	184
7.2.3 Priorização dos critérios de avaliação das compensações tecnológicas	191
7.2.4 Priorização dos subcritérios de avaliação das compensações tecnológicas	204
7.3 Da negociação à assinatura dos acordos de compensação	222
Capítulo VIII – As Compensações Tecnológicas no Sistema Integrado de Monitoramento de Fronteiras: um Estudo de Caso.....	229
8.1 Visão geral sobre o SISFRON.....	229
8.2 As compensações tecnológicas no projeto piloto do SISFRON	235
8.3 Avaliação das propostas de compensação tecnológica no projeto piloto do SISFRON	238
Considerações Finais	263
Referências	269
Anexo A – Especificações e Requisitos Técnicos da Ficha de Avaliação de Propostas de Offset do SISFRON 1ª Fase	295