

Sumário

Introdução	1
1 Conflito Jurídico, Consensualidade na Administração Pública e Necessidade de Tratamento Adequado.....	7
1.1 O conflito como pressuposto.....	8
1.1.1 Conflito: origem etimológica, conceito e tipos	8
1.1.2 Elementos (essenciais e acidentais) e causas do conflito	15
1.1.3 Relação e situação jurídicas.....	19
1.1.3.1 Concepções de relação jurídica	20
1.1.3.2 Concepções de situação jurídica	25
1.1.4 Conflito na natureza, como fenômeno comunicativo e normativo: hipóteses dimensionais do conflito jurídico	26
1.1.4.1 Conflito na natureza sob a ótica da teoria de Humberto Maturana	27
1.1.4.2 Conflito e comunicação sob a ótica da teoria de Tercio Sampaio Júnior	39
1.1.4.3 Conflito normativo: regras e princípios jurídicos sob a ótica das teorias de Robert Alexy, Ronald Dworkin, Humberto Ávila e David Duarte	44
1.1.4.4 Síntese das hipóteses dimensionais do conflito jurídico....	53
1.2 Atual vertente consensualista da atuação administrativa.....	55
1.2.1 Fases e modos da atuação administrativa.....	56
1.2.2 Administração Pública consensual.....	57

1.2.2.1 Democratização da Administração Pública	57
1.2.2.2 Governança pública.....	62
1.2.2.3 Administração pública em rede.....	68
1.2.3 Fundamentos jurídicos da consensualidade.....	70
1.3 Acesso à justiça e litigiosidade repetitiva	73
1.3.1 Formas de solução e sistema multiportas.....	79
1.3.2 Síntese da “negociação”, “conciliação”, “mediação”, “arbitragem” e da “jurisdição” no direito brasileiro	85
1.3.2.1 Negociação	86
1.3.2.2 Conciliação	88
1.3.2.3 Mediação	89
1.3.2.4 Arbitragem.....	91
1.3.2.5 Jurisdição	94
1.3.2.6 Iniciativa sintetizadora das principais características normativas	96
1.3.3 Instrumentalidade finalista e metodológica.....	98
1.3.4 O CPC/2015 e a aparente desjudicialização.....	101
1.4 Administração Pública consensual e tratamento adequado dos conflitos	105
1.5 Tutela administrativa efetiva.....	106
1.6 Sistema multiportas e “acesso à ordem jurídica justa”	115
1.7 Síntese parcial.....	115
2 Negociação e Processualização Administrativa Negocial.....	117
2.1 Negociação.....	117
2.1.1 O negócio jurídico	119

2.1.2 Dinâmicas conceituais da negociação	121
2.1.2.1 A Escola de Harvard	123
2.1.2.2 Negociação como arte, técnica ou ciência?	126
2.1.2.3 Elementos e classificações da negociação	129
2.1.2.4 Negociação no campo jurídico.....	131
2.1.2.5 Negociação e transação	132
2.1.3 Natureza e fundamentos da negociação.....	139
2.1.3.1 Fato negocial	139
2.1.3.2 Negociação e autonomia da vontade	143
2.1.4 Regime jurídico da negociação	146
2.1.4.1 Aspectos relevantes do regime jurídico público da negociação	147
2.1.4.2 Aspectos relevantes do regime jurídico privado da negociação	164
2.1.5 Assimetrias, desequilíbrios e riscos	178
2.1.5.1 O posicionamento de Owen Fiss.....	179
2.1.5.2 O posicionamento de Carlos Alberto de Salles.....	189
2.1.5.3 Assimetrias na contratualística privada	195
2.1.6 Vantagens e desvantagens da negociação.....	198
2.1.7 Etapas e técnicas de negociação	203
2.1.7.1 O posicionamento de Leonard Riskin	207
2.1.7.2 Adaptação do posicionamento de Leonard Riskin à negociação	222
2.1.7.3 Normatização das técnicas de negociação	225

2.2 Teoria dos jogos aplicada à negociação	230
2.3 Negociação processual	238
2.4 Processualização administrativa negocial	242
2.4.1 Concepções de procedimento e processo.....	243
2.4.2 Devido processo legal mínimo e processualização	264
2.4.3 Conteúdo da processualização negocial	273
2.5 O acordo.....	279
2.6 Síntese parcial.....	283
Conclusão	291
Referências.....	295